

Flujo de ingresos y recursos clave



Obtener ingresos en nuestro negocio es uno de los principales objetivos. ¡Aprendamos cómo hacerlo!

Nuestra meta

En esta experiencia aprenderemos acerca del flujo de ingresos y los recursos clave.

¿Cómo lo haremos?

- 1 Con una interesante lectura, recordaremos qué es un ingreso y cómo se clasifican.
- 2 Por medio de un tutorial virtual y una lectura, aprenderemos la forma de cómo identificar las fuentes de ingreso y los recursos clave.
- 3 A través de un trabajo en el aula, definiremos las fuentes de ingreso y los recursos necesarios para la implementación de la idea de negocio.

Planifiquemos

Momento	Actividad	Recurso	Tiempo
Inicio experiencia 16	Nuestra meta, ¿Cómo lo haremos?	Libro	15 min
Recordemos	Lectura: "Los ingresos"	Libro	5 min
	Actividad en el libro	Libro y lápiz	5 min
Aprendamos haciendo	Lectura: "Flujo de ingresos y recursos clave"	Libro	10 min
	Tutorial Virtual: "Lo que se necesita y lo que vamos a ganar"	Virtualtek: Tutorial código 5-16-01	10 min
Manos a la obra	Los ingresos y recursos necesarios	Libro y computador	30 min
¿Qué aprendí?	Evaluación	Libro y lápiz	10 min
¿Qué logré?	Autoevaluación	Libro y colores	5 min
Soy creativo	Planifica	Computador	Flexible
Para reforzar	Visita virtual	Virtualtek	Flexible



Ten el valor de *Fijarte metas de ahorro a corto plazo, servirán para tu futuro.*

Recordemos 



Los ingresos



Los ingresos son las **entradas económicas** que reciben las personas, familias o empresas por prestar un servicio, realizar un trabajo, un negocio o venta. Por ejemplo, el sueldo que recibe un trabajador de una empresa por sus labores, es el **salario** y esto es una fuente de ingresos para él y su familia.

Los ingresos se pueden clasificar en ordinarios y extraordinarios. Los **ingresos ordinarios** provienen de una fuente fija, por ejemplo el sueldo de un trabajador. Por el contrario, los **ingresos extraordinarios** son aquellos que no son fijos y no siempre se reciben, por ejemplo: recibir un bono por realizar bien un trabajo.

Actividad

Escribe en el cuadro cada uno de tus ingresos, gastos y ahorros.

Mis ingresos, gastos y ahorros 

1 Ingresos:	2 Gastos:	3 Ahorros:
-------------	-----------	------------

Aprendamos haciendo 



Flujo de ingresos y recursos clave

Toda **idea de negocio** nace a partir de un **problema** o **necesidad** que tenga una persona o grupo de personas. Existen estrategias que permiten implementar esta idea, una de ellas es el **modelo CANVAS**.

Entre los campos del modelo **CANVAS** encontramos el **flujo de ingresos** y los **recursos clave**.

- a. **Flujo de ingresos:** Son las **ganancias** de una empresa, es decir el **dinero en efectivo** que ganarán de cada **segmento de clientes**. A través del flujo de ingresos se calculan y proyectan las ventas que va a realizar la empresa.

Un **modelo de negocios** puede tener dos tipos diferentes de **fuentes de ingreso**:

- Ingreso del cliente por compra de producto y que se realiza una única vez. Ejemplo: compra de nuestro **Kit de Robótica**.





- Ingresos por pagos que se repiten. Ejemplo: **brindar servicios adicionales** a los clientes que han adquirido nuestro producto (mantenimientos de equipos).

Cada **f fuente de ingreso** puede contar con un **mecanismo de precios diferentes**, entre los que se destacan la lista de precios fijos y variables, es decir, aquellos que dependen del alza o baja de los precios e incluso de la **cantidad de productos** que el cliente nos compre, pues podrían obtener **descuentos**.

b. Recursos clave: Consiste en determinar qué **tecnología, equipos, personal** y **recursos** necesita nuestra empresa para entregar la propuesta de valor. Los recursos pueden ser:



- **Físicos:** Son todos aquellos recursos materiales como edificios, máquinas, vehículos, redes de distribución, entre otros.

- **Humanos:** Forman parte de este tipo de recursos el personal de la empresa.

- **Intelectuales:** Son los recursos que pueden ser explotados y que permiten obtener ventaja frente a la competencia porque sólo los tiene tu empresa. El principal es la **marca**, pero también pueden ser los **derechos de autor**.



- **Financieros:** Hacen referencia a un respaldo financiero tales como dinero en efectivo o créditos que permitan que la empresa cumpla sus objetivos o continúe creciendo.



- Visita tu aula virtual y aprende más con el tutorial "Lo que se necesita y lo que vamos a ganar" código: 5-16-01.

Manos a la obra

Los ingresos y recursos necesarios

- 1 Teniendo en cuenta lo aprendido en la experiencia y lo visto en el tutorial virtual, utiliza el programa **Excel** para realizar las siguientes tablas. Guarda el archivo en tu carpeta de trabajo con el nombre "**ingresosyrecursos.xls**":

- Tabla 1: Relación de los recursos necesarios para la implementación de tu negocio.

RECURSOS			
Físicos	Humanos	Intelectuales	Financieros

- Tabla 2: Lista de las posibles fuentes de ingreso que tendrá tu negocio. Si es necesario, agregar una corta descripción de la fuente.

INGRESOS	
Fuente de ingreso	Descripción

- 2 Abre el documento de **Word** que has desarrollado en las experiencias anteriores y completa los campos **flujo de ingresos** y **recursos clave** del formato del modelo **CANVAS**. Utiliza la información agregada en las tablas 1 y 2 del punto anterior.





Para no olvidar

Los recursos clave y el flujo de ingresos forman parte importante del modelo de negocio CANVAS.

¿Qué Aprendí?



En esta experiencia se evaluarán los siguientes entregables:

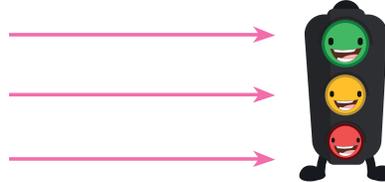
- Archivo en Excel con dos tablas, una con la información de los recursos clave y otra tabla con las fuentes de ingreso.
- Archivo en Word con los campos de recursos clave y flujo de ingresos diligenciados.

¿Qué logré?



★ Evalúa tu desempeño en la experiencia, colorea los semáforos de acuerdo a la siguiente pauta:

- Sé hacerlo fácilmente
- Lo hago pero se me dificulta
- Necesito ayuda para lograrlo



★ Reconozco la importancia de los ingresos y su clasificación.



★ Identifico las diferentes fuentes de ingreso y los recursos clave necesarios para la implementación de mi idea de negocio.



★ Conozco la definición de ingresos y recursos clave.



★ Desarrollo las diferentes actividades siguiendo, de manera ordenada, las instrucciones dadas en el aula de clases.



Soy creativo



Después de haber **proyectado los ingresos** que vas a obtener con la **venta del producto**, piensa en los **gastos** que tendrá tu empresa para **elaborar tu producto**. Es posible que descubras que no cuentas con todos los recursos necesarios para desarrollar tu idea de negocio.

Por lo anterior, en compañía de tus familiares, piensa y planifica estrategias para conseguir los recursos que requieres para la **implementación de tu idea de negocio**.



Para reforzar



- Visita tu aula virtual y aprovecha los recursos que se encuentran en la sección "Para reforzar".

