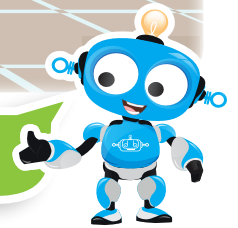


# Flujo de ingresos y recursos clave



Obtener ingresos en nuestro negocio es uno de los principales objetivos.  
¡Aprendamos cómo hacerlo!

## Nuestra meta

En esta experiencia aprenderemos acerca del flujo de ingresos y los recursos clave.

## ¿Cómo lo haremos?

- 1 Con una interesante lectura, recordaremos qué es un ingreso y cómo se clasifican.
- 2 Por medio de un tutorial virtual y una lectura, aprenderemos la forma de cómo identificar las fuentes de ingreso y los recursos clave.
- 3 A través de un trabajo en el aula, definiremos las fuentes de ingreso y los recursos necesarios para la implementación de la idea de negocio.

## Planifiquemos

Momento	Actividad	Recurso	Tiempo
Inicio experiencia 16	Nuestra meta, ¿Cómo lo haremos?	Libro	15 min
Recordemos	Lectura: "Los ingresos"	Libro	5 min
	Actividad en el libro	Libro y lápiz	5 min
Aprendamos haciendo	Lectura: "Flujo de ingresos y recursos clave"	Libro	10 min
	Tutorial Virtual: "Lo que se necesita y lo que vamos a ganar"	Virtualtek: Tutorial código 5-16-01	10 min
Manos a la obra	Los ingresos y recursos necesarios	Libro y computador	30 min
¿Qué aprendí?	Evaluación	Libro y lápiz	10 min
¿Qué logré?	Autoevaluación	Libro y colores	5 min
Soy creativo	Planifica	Computador	Flexible
Para reforzar	Visita virtual	Virtualtek	Flexible



Ten el valor de

Fijarte metas de ahorro a corto plazo, servirán para tu futuro.

Recordemos



## Los ingresos

Los ingresos son las **entradas económicas** que reciben las personas, familias o empresas por prestar un servicio, realizar un trabajo, un negocio o venta. Por ejemplo, el sueldo que recibe un trabajador de una empresa por sus labores, es el **salario** y esto es una fuente de ingresos para él y su familia.



Los ingresos se pueden clasificar en ordinarios y extraordinarios. Los **ingresos ordinarios** provienen de una fuente fija, por ejemplo el sueldo de un trabajador. Por el contrario, los **ingresos extraordinarios** son aquellos que no son fijos y no siempre se reciben, por ejemplo: recibir un bono por realizar bien un trabajo.

## Actividad

Escribe en el cuadro cada uno de tus ingresos, gastos y ahorros.

Mis ingresos, gastos y ahorros



1 Ingresos:

2 Gastos:

3 Ahorros:

Aprendamos haciendo



## Flujo de ingresos y recursos clave

Toda **idea de negocio** nace a partir de un **problema** o **necesidad** que tenga una persona o grupo de personas. Existen estrategias que permiten implementar esta idea, una de ellas es el **modelo CANVAS**.

Entre los campos del modelo **CANVAS** encontramos el **flujo de ingresos** y los **recursos clave**.

- a. **Flujo de ingresos:** Son las **ganancias** de una empresa, es decir el **dinero en efectivo** que ganarán de cada **segmento de clientes**. A través del flujo de ingresos se calculan y proyectan las ventas que va a realizar la empresa.

Un **modelo de negocios** puede tener dos tipos diferentes de **fuentes de ingreso**:

- Ingreso del cliente por compra de producto y que se realiza una única vez.  
Ejemplo: compra de nuestro **Kit de Robótica**.





- Ingresos por pagos que se repiten. Ejemplo: **brindar servicios adicionales** a los clientes que han adquirido nuestro producto (mantenimientos de equipos).

Cada **f fuente de ingreso** puede contar con un **mecanismo de precios diferentes**, entre los que se destacan la lista de precios fijos y variables, es decir, aquellos que dependen del alza o baja de los precios e incluso de la **cantidad de productos** que el cliente nos compre, pues podrían obtener **descuentos**.

**b. Recursos clave:** Consiste en determinar qué **tecnología, equipos, personal y recursos** necesita nuestra empresa para entregar la propuesta de valor. Los recursos pueden ser:



- **Físicos:** Son todos aquellos recursos materiales como edificios, máquinas, vehículos, redes de distribución, entre otros.

- **Humanos:** Forman parte de este tipo de recursos el personal de la empresa.



- **Intelectuales:** Son los recursos que pueden ser explotados y que permiten obtener ventaja frente a la competencia porque sólo los tiene tu empresa. El principal es la **marca**, pero también pueden ser los **derechos de autor**.



- **Financieros:** Hacen referencia a un respaldo financiero tales como dinero en efectivo o créditos que permitan que la empresa cumpla sus objetivos o continúe creciendo.



- Visita tu aula virtual y aprende más con el tutorial "**Lo que se necesita y lo que vamos a ganar**" código: 5-16-01.

## Manos a la obra

### Los ingresos y recursos necesarios



**1** Teniendo en cuenta lo aprendido en la experiencia y lo visto en el tutorial virtual, utiliza el programa **Excel** para realizar las siguientes tablas. Guarda el archivo en tu carpeta de trabajo con el nombre "**ingresosyrecursos.xls**":

- Tabla 1: Relación de los recursos necesarios para la implementación de tu negocio.
- Tabla 2: Lista de las posibles fuentes de ingreso que tendrá tu negocio. Si es necesario, agregar una corta descripción de la fuente.

RECURSOS			
Físicos	Humanos	Intelectuales	Financieros

INGRESOS	
Fuente de ingreso	Descripción

**2** Abre el documento de **Word** que has desarrollado en las experiencias anteriores y completa los campos **flujo de ingresos** y **recursos clave** del formato del modelo **CANVAS**. Utiliza la información agregada en las tablas 1 y 2 del punto anterior.



Para no olvidar

Los recursos clave y el flujo de ingresos forman parte importante del modelo de negocio CANVAS.

¿Qué Aprendí?



En esta experiencia se evaluarán los siguientes entregables:

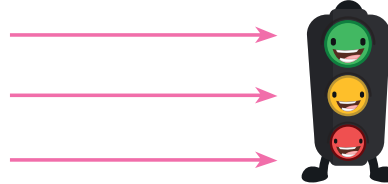
- Archivo en Excel con dos tablas, una con la información de los recursos clave y otra tabla con las fuentes de ingreso.
- Archivo en Word con los campos de recursos clave y flujo de ingresos diligenciados.

¿Qué logré?



★ Evalúa tu desempeño en la experiencia, colorea los semáforos de acuerdo a la siguiente pauta:

- Sé hacerlo fácilmente
- Lo hago pero se me dificulta
- Necesito ayuda para lograrlo



★ Reconozco la importancia de los ingresos y su clasificación.



★ Identifico las diferentes fuentes de ingreso y los recursos clave necesarios para la implementación de mi idea de negocio.



★ Conozco la definición de ingresos y recursos clave.



★ Desarrollo las diferentes actividades siguiendo, de manera ordenada, las instrucciones dadas en el aula de clases.



Soy creativo



Después de haber **proyectado los ingresos** que vas a obtener con la **venta del producto**, piensa en los **gastos** que tendrá tu empresa para **elaborar tu producto**. Es posible que descubras que no cuentas con todos los recursos necesarios para desarrollar tu idea de negocio.

Por lo anterior, en compañía de tus familiares, piensa y planifica estrategias para conseguir los recursos que requieres para la **implementación de tu idea de negocio**.



Para reforzar



- Visita tu aula virtual y aprovecha los recursos que se encuentran en la sección "Para reforzar".

